



**JAVIER  
SEBASTIÁN**  
MADRID



## Datos Personales

NOMBRE Y APELLIDOS:	Francisco Javier Sebastián Peña
DOMICILIO:	Avda. de España 24 bajo
TELÉFONO:	637 70 56 59
E-MAIL:	javiersebastian1976@gmail.com
D.N.I.:	53008978-G
FECHA DE NACIMIENTO:	23-Septiembre-1976
PERMISO DE CONDUCCIÓN:	B-1



## Formación

Técnico superior en administración de sistemas informáticos	IES Virgen de la Paz. Alcobendas. 2002-2005
---	---



## Formación Complementaria

Inglés	First Certificate in English of Cambridge University. 1992.
--------	---



## Experiencia

### **Abril 2018 hasta la actualidad** **Director Internacional en CARLIN VENTAS DIRECTAS, S.A.**

Creación, apertura, desarrollo y mantenimiento de franquicias en España, México, Ghana y Guinea. Encargado de tratar con los máster franquicia de México, Guinea y Ghana. Preparación y asistencia a diversas ferias de franquicias en diferentes países. Responsable de buscar productos y colecciones outlet de los distintos proveedores nacionales para las tiendas de Guinea y Ghana, así como de negociar los precios. Creación y apertura de 3 tiendas en Ciudad de México. Búsqueda de proveedores locales para atender a nuestras franquicias en México, así como negociación con proveedores internacionales. Responsable directo de las franquicias de la zona de Levante y Andalucía (52 en total), además de realizar visitas a el resto de tiendas de toda la península. Creación, mantenimiento, análisis y continuo desarrollo de la tienda online [www.carlin.es](http://www.carlin.es), además de llevar el SEO, el SEM y las campañas de Google Shopping. En los últimos 4 años, pasamos de tener una pequeña página web de consulta, a tener una de las tiendas online más potentes del mercado, además de crear una zona para que los franquiciados puedan descargarse cualquier tipo de documento que necesiten. Creación de un sistema de clones de nuestra tienda online, para poder crear en cuestión de minutos una página web a cada franquiciado que lo desee. Apertura de nuevas líneas de negocio (alianzas con AliExpress, Glovo, ...).

### **Noviembre 2017 a Marzo 2018** **Director comercial en DMM SUPPLIES.**

Reestructuración y coordinación del equipo de ventas. Preparación y asistencia a feria Intergift 2018. Apertura de nuevos clientes, y entrada en varios de los principales mayoristas del sector de la papelería y la distribución de material de oficina..

### **Junio 2012 a Octubre 2017** **Director comercial y responsable de grandes cuentas en Archivo 2000.**

Coordinación del equipo de ventas de la compañía (5 vendedores) para España y Portugal. Fijación de los objetivos anuales y presupuestos de venta, así como de los objetivos comerciales por zonas, y políticas de incentivos. Asistencia y preparación a ferias tanto nacionales como internacionales. Creación del catálogo y tarifa anual de la empresa. Definición, implantación y desarrollo de la estrategia comercial a corto y medio plazo. Negociación de acuerdos y condiciones comerciales a nivel nacional. Gestión y desarrollo de las cuentas claves nacionales e internacionales de la compañía, y de la División B2B. Coordinación entre los departamentos de marketing, logística y ventas. Diseño y desarrollo del plan promocional, así como del control y seguimiento de la cuenta de resultados. Responsable de la búsqueda de nuevos canales o mercados. Uso de herramientas de organización comercial. Reporte directo al Director General. Encargado de negociar directamente con proveedores, y de obtener nuevas distribuciones para la empresa. Responsable División B2B (Mayoristas de Papelería, Office Suppliers, Centrales de Compra y Canal Impulso). Gestión y desarrollo de las cuentas clave nacionales e internacionales de la compañía. Fijación de los objetivos anuales y presupuestos de ventas. Definición, implantación y desarrollo de la estrategia comercial a corto y medio plazo. Planificación de presupuestos anuales de ventas. Reporte directo al Director General.

**Noviembre 2005 a Junio 2012**

**Representante comercial ARCHIVO 2000 zona centro, Canarias y Baleares.**

Gestión directa de todos los clientes ya existentes así como la apertura de otros nuevos.

**Agosto 2005 a Noviembre 2005**

**Técnico informático en el Instituto de Empresa de Madrid.**

Encargado del mantenimiento de los equipos informáticos de todas las aulas, y asistencia técnica en eventos. MADRID.

**Marzo 2005 a Mayo 2005**

**Técnico informático en HERTZ, en sus instalaciones en Swords, Dublín.**

Asistente del encargado de mantener las redes informáticas del edificio.

**Marzo 1995 a Febrero 2005**

**Vendedor especialista en nuevas tecnologías EN PROSELCO, S.A.**

Atención a clientes y proveedores. MADRID.

**Enero 1994 a Febrero 1995**

**Vendedor en la sección de deportes individuales en DECATHLON ALCOBENDAS.**

**Anteriores.**

DIVERSOS TRABAJOS VERANIEGOS DE MOZO DE ALMACÉN EN DART IBÉRICA Y DANOSA, ALCOBENDAS.